

Die **ipm|gruppe** zählt als innovativer und dynamischer Full-Service-Anbieter der Werbemittelbranche und mehreren Niederlassungen in Deutschland zu den größten Dienstleistern am Markt. Wir versorgen europäische Großkonzerne mit kreativen Werbeartikeln & Merchandise-Produkten mit einem unschlagbaren Servicekonzept.

Für unser Vertriebsbüro in Kronberg suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Key Account Manager / Account Manager (m/w/d)

Ihre Aufgaben:

- Planung und Durchführung von Akquisemaßnahmen und Mailingaktionen
- Persönliche und telefonische Betreuung und Beratung der Kunden
- Artikelrecherche und Produktauswahl für unsere Kunden
- Anfrage und Preisverhandlungen mit Lieferanten
- Kalkulation der Verkaufspreise, Angebotserstellung an den Kunden
- Auftragsabwicklung
- Selbstständige Betreuung und Abwicklung der Webshops inkl. Reporting

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung im Vertriebsinnendienst oder Erfahrungen in der Werbemittelbranche von Vorteil
- Hohes Verhandlungsgeschick, sicheres Auftreten und gutes Gespür für Trends
- Effiziente Arbeitsweise und hohe Flexibilität
- Hohe Fachkompetenz
- Sichere englische Sprachkenntnisse
- Sehr gute MS Office Kenntnisse und idealerweise Kenntnisse im Bereich SAP
- Sowie routinierter Umgang mit modernen Kommunikationsmedien

Auf Sie wartet ein erfahrenes und dynamisches Team, welches ständig das Beste für unsere Kunden herausholt. Wir bieten Ihnen attraktive Weiterentwicklungsmöglichkeiten im Vertrieb z.B. eigenständige Übernahme der Betreuung von Großkunden. Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und Angaben zum frühestmöglichen Eintrittstermin.

Bewerbungen bitte an:

Sabine Bley · bewerbung@ipmgruppe.de



Standort Kissing · Bahnhofsallee 8 · 86438 Kissing
Standort Solingen · Konrad-Adenauer-Straße 72-74 · 42651 Solingen
Standort Kronberg · Westerbachstraße 32 · 61476 Kronberg