

Die ipm|gruppe zählt als innovativer und dynamischer Full-Service-Anbieter der Werbemittelbranche und mehreren Niederlassungen in Deutschland zu den größten Dienstleistern am Markt. Wir versorgen europäische Großkonzerne mit kreativen Werbeartikeln & Merchandise-Produkten mit einem unschlagbaren Servicekonzept.

Für unser stark wachsendes Geschäft verstärken wir unser Team in Germering und suchen motivierte Mitarbeiter, die sich engagiert neuen Herausforderungen stellen. Wir suchen DICH!

Vertriebler mit Entwicklungsperspektive (m/w/d)

Deine Aufgaben:

- Eigenständige Bearbeitung von Kunden in unserem Projekt- und Full-Service Geschäft und mittelfristige Übernahme von Großkunden
- Betreuung und Beratung der Kunden per Telefon und im Rahmen von Kundenbesuchen
- Optimale Artikelrecherche und Produktauswahl aus der breiten Werbeartikelwelt für die Kunden
- Ausarbeitung von Kundenentwicklungsstrategien im Rahmen der Unternehmenszielen und deren Umsetzung
- Verantwortung für das optimale Pricing der Kundenanfragen
- Bearbeitung von großen Ausschreibungen für unseren Full-Service und Projektgeschäft und Management der Zusammenarbeit mit den unterstützenden Abteilungen
- Operative Erstellung von Angeboten sowie die überzeugende und mitreißende Präsentation an den Kunden
- Operative Betreuung und Koordination der Auftragsabwicklung (Koordination von Kundenanforderungen mit Lieferanten und Logistikdienstleistern)
- Unterstützung von (abteilungsübergreifenden) Projekten zur Umsetzung der Unternehmensstrategie
- Aktive Gestaltung und ständige Verbesserung des Kundenmanagementprozesses

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (Bachelor / Master) oder vergleichbare Ausbildung von Vorteil
- Sehr gutes analytisches und prozessorientiertes Denkvermögen sowie strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Hohes Verhandlungsgeschick und sicheres Auftreten sowohl gegenüber Kunden als auch Lieferanten
- Zuverlässigkeit, Organisationsvermögen und Zielstrebigkeit
- Begeisterungs- und Kommunikationsfähigkeit
- Hohe Lernbereitschaft und Eigenmotivation
- Selbstständiges und teamorientiertes Arbeiten
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse sowie praktische Erfahrung im Umgang mit Vertriebs- & Einkaufssoftware (idealerweise SAP-Anwenderkenntnisse)

Darauf darfst Du dich freuen:

- Hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit in Ihrem Aufgabenbereich
- Coaching und Unterstützung des direkten Vorgesetzten
- Möglichkeiten zum Einblick in die Gesamtunternehmung
- Stabiler Arbeitsplatz in einem mittelständischen Handelsunternehmen mit kurzen Entscheidungswegen
- Gute und dynamische Teamstruktur
- Klare Entwicklungs- und Weiterentwicklungsmöglichkeiten im Unternehmen

Auf Dich wartet ein erfahrenes und dynamisches Team, welches ständig das Beste für unsere Kunden herausholt. Wir bieten Dir attraktive Weiterentwicklungsmöglichkeiten im Vertrieb z.B. eigenständige Übernahme der Betreuung von Großkunden. Haben wir Dein Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Gehaltsvorstellung und Angaben zum frühestmöglichen Eintrittstermin.

Bewerbungen bitte an:

Sabine Bley · bewerbung@ipmgruppe.de

